

Информационное обеспечение разработки бизнес-планов

Куликов Виктор Владимирович
Доц., к.т.н. кафедра АПС

Список литературы

1. Организация предпринимательской деятельности: учебник/ А.И. Базилевич, Л.В. Бобков, Л.В. Бесфамильная (и др.); под ред. В.Я. Горфинкеля. Москва: Проспект, 2010.
2. Наумов В.Н. Организация предпринимательства. Учебное пособие. СПБ.: Питер, 2010г. – 384с. (Серия «Учебное пособие»)
3. Малое предпринимательство, организация, управление, экономика. Учебное пособие по ред. В.Я. Горфинкеля. М.: ИНФРА-2010.
4. Адаменко М.В. Как открыть свой малый бизнес. М. NTPress, 2008
5. Асул А.Н. Организация предпринимательской деятельности. Учебник. СПб. АНО ИПЭВ, 2009.
6. Калиниченко И.А. Психология предпринимательства: Учебное пособие. Ростов-на-Дону: Феникс 2010 г.
- 7.Лапуста М.Г. Малое предпринимательство. Учебник. М.: ИНФРА т- М.:2008 - 685с. (Высшее образование).
8. Организация предпринимательской деятельности. Учебник. Под ред. В.Я. Горфинкеля – М.: Проспект, 2010г.
9. Основы бизнеса (предпринимательства). Учебник Н.Ю.Круглова. М.: 6КНОРУС 2010.

1. Введение .Природа предпринимательского дохода.

В научный оборот термин предпринимательство был введен английским экономистом Ричардом Кантильоном в 1975 году. В переводе с французского данный термин обозначал буквально посредник. Формула предпринимательства :получение максимальной прибыли при минимуме риска.

1.1 Сущность предпринимательства

- На современном этапе предпринимательство – это инициативная, самостоятельная и независимая деятельность граждан и их объединений направленная на получение прибыли.
- Особенность предпринимательства состоит в том, что оно осуществляется от имени и под ответственность физического и юридического лица, за счет собственных или заемных средств и на его страх и риск.

Структура производства

- структура внутренней среды предприятия напрямую зависит от спецификации производства.
- к факторам внутренней среды предприятия природно-климатические условия

1.2 Функции предпринимательства :

- приращение общественных материальных и духовных благ
- рациональное использование природных ресурсов
- создание новых рабочих мест
- организация и усовершенствование производства
- использование инновационных технологий.

1.3 Экономические показатели, влияющие на развитие предпринимательства.

1. Затраты предпринимателя – Зт. (руб.)
2. Выручка от предпринимательской деятельности – В (руб.).
3. **Прибыль от предпринимательской деятельности – $\Pi = В - Зт.$ (руб.)**
4. Цена товара определяется количеством денег за которые продавец согласен продать, а покупатель приобрести товар – Ц (руб.).
5. Существует ценовая конкуренция и неценовая, связанная с увеличением качества товара.

1.4 Процесс предпринимательства включает следующие этапы :

1. Появление субъекта, желающего заработать капитал через предпринимательство.
2. Поиск новой идеи.
3. Составление бизнес-плана.
4. Поиск финансирования идеи, путем презентаций бизнес-плана.
5. Оформление предпринимательства в виде определенной формы предприятия.
6. Создание команды единомышленников
7. Поиск и приобретение необходимых ресурсов : производственных фондов, рабочей силы, информации.
8. Управление созданной организацией.
9. Оценка результатов производственной деятельности предпринимателя на основе показателей прибыли и рентабельности
10. Оценка рисков.

Тема 2. Виды и формы предпринимательской деятельности

1. Производственное.
2. Коммерческое.
3. Финансовое.
4. Инновационное
5. Инвестиционное.

**Наиболее рентабельным в России
является финансовый бизнес.**

Венчурное предпринимательство

- Венчурные фонды предназначены для финансирования деятельности предприятия и могут быть созданы как предпринимателями, так и государственными структурами.
- Для осуществления венчурного предпринимательства необходимы как изобретатели, так и предприниматели готовые предоставить средства для практического применения изобретения.

2.1 Сущность производственного предпринимательства.

Производственное предпринимательство включает 3 фазы:

- Покупка или аренда факторов производства.
- Использование их в процессе производства материальных и духовных благ.
- Реализация произведенного товара посреднику или потребителю

2.1.2 Развитие производственной деятельности

1. Развитие производственной деятельности связано с поиском возможности повышения производительности труда через снижение издержек труда, создание условий оптимальной отдачи используемых в процессе производства ресурсов.
2. В производственном процессе важная роль отводится технологическим процессам они подразделяются на жесткие и гибкие.
3. Жесткие – это использование оборудования ориентированного на серийное производство. Гибкие - это использование оборудования, которое легко адаптируется к необходимости совершения производственных операций их видоизменению и замене.

2.1.3. Организация управления производством базируется на трех составляющих:

- технологических особенностях производства
- на уровне квалификации персонала
- уровни развития общественной рыночной системы

2.2. Сущность коммерческого предпринимательства основано на торговой и торгово-посреднической деятельности участие в продаже или содействие продаже товаров и услуг.

Коммерческое предпринимательство проходит 2 фазы :

1. Предприниматель оговаривает посредничество в продаже товарной массы
2. Предприниматель продает товарную массу.

Цель коммерческого предпринимательства продать товар дороже чем он был куплен.

2.3 Финансовое предпринимательство – это деятельность, основу которой составляет финансовая деятельность с целью получения прибыли. Предметом купли-продажи являются деньги, иностранная валюта, ценные бумаги продаваемые покупателю или предоставляемые ему в кредит.

К вида финансового предпринимательства относятся:

1. Банковская деятельность.
2. Страховое предпринимательство.
3. Лизинговое предпринимательство.
4. Консультативное предпринимательство.

2.3.1 Банковская деятельность.

- Эта деятельность осуществляется прежде всего коммерческими банками – крупными не государственными предприятиями, выполняющими операции по привлечению средств, размещению их в кредитные операции, расчетно-кассовые и комиссионные посреднические операции.
- Кроме того финансовое предпринимательство осуществляют сберегательные коммерческие банки, которые предоставляют услуги с ведением сберегательных и чековых счетов, а также ипотечными и закладными кредитами.
- Функцию регулирования деятельности коммерческих банков выполняет Центральный банк, который осуществляет эмиссию денег, хранение золотого запаса, хранение валютных резервов, кредитование и ведение счетов коммерческих банков и правительства и регулирования кредитно-денежных отношений

2.3.2 Страховое предпринимательство.

- Основу его составляет деятельность по гарантированию за определенную плату страховых компенсаций возможного ущерба имуществу, ценностям, жизни в результате не предвиденного случая.
- Предприниматель передает страховой взнос который возвращается только при наступлении страхового случая. Страховой случай – предусмотренное правилами страховое событие в период действий договора страхования.
- Доходы представляют собой разницу между размером взносов и выплатами по страховому договору.

Формы страхования.

1. Имущественное страхование.
2. Страхование риска.
3. Страхование ответственности. Например, страхование ответственности заемщика за непогашение кредита, страхование гражданской ответственности владельцев транспортных средств
4. Личное страхование жизни.
5. Медицинское страхование. Медицинское страхование может быть обязательным и добровольным.

2.3.3 Лизинговое предпринимательство.

- Различают оперативный лизинг при котором срок аренды меньше периода полной амортизации то есть арендная плата не покрывает полной стоимости актива что вызывает необходимость сдавать его в аренду несколько раз. Лизингополучатель имеет право на досрочное прекращение аренды в процессе
- Финансовый лизинг предусматривает полную амортизацию арендуемого оборудования за счет платы вносимой арендатором.
- При окончании срока лизинга возможен выкуп оборудования по остаточной стоимости, пролонгация срока аренды или возврат оборудования лизингодателю.

2.3.4 Консультативное предпринимательство базируется на следующих основных принципах:

- профессиональной компетентности и высокий профессиональный уровень оказания помощи.
- независимость оказываемых услуг
- рекомендательный характер деятельности и коллективный характер работы консультантов.